

Upgrade Estate – Sales Real Estate

Wat zal jouw bijdrage zijn aan het realiseren van onze missie?

- **Je informeert onze klanten** over de actuele projecten in verkoop en de troeven van ons investeringsconcept.
- **Je onderzoekt de behoeften** van de particuliere klanten en stemt deze af op onze investeringsoplossingen.
- Je bent verantwoordelijk voor het opvolgen van **warme leads**.
- Je staat in voor het volledige sales traject: **van lead tot closing**.
- Je blijft na verkoop ook de contactpersoon voor jouw klanten.
- Je connecteert met zowel klanten als leads tijdens verschillende events.
- **Je bekijkt de investeringsmarkt** met een nieuwsgierige blik en je formuleert voorstellen rond nieuwe opportuniteiten.
- Je bent actief betrokken bij onze maandelijkse **sales forecasts**.

Wat je wil weten over het Sales Team:

- Je komt terecht in een **enthousiast team** van 7 getalenteerde en gemotiveerde sales.
- Onze investeerders zijn echte believers die zich sterk verbonden voelen met onze **bedrijfswaarden**.
- We verwerken samen maandelijks meer dan 1.000 nieuwe **gekwalificeerde leads**.
- We beschikken over meer dan €100 miljoen aan actuele **investeringsprojecten**.
- Onze investeerders kunnen rekenen op de beste klantenbeleving tijdens onze **weergaloze events**.
- We zijn trots op de positieve feedback van onze klanten en de **loyaliteit** die hieruit voortvloeit.
- "**Promise less give more**", dat is waar wij als team voor staan.
- Plezier onder collega's en een **hoog vertrouwen** zijn typerend voor onze bedrijfscultuur.
- We zijn voor de vierde keer op rij gecertificeerd als **Great Place to Work** – een erkenning die de kracht bevestigt van onze cultuur waarin vertrouwen, verbondenheid en trots centraal staan.
- Ons bedrijf ademt **duurzaamheid** op verschillende aspecten: sociaal, ecologisch en economisch.
- Bij ons is iedereen een **medeMerker**, want we geloven in het delen van onze visie en waarden.

Wat kun je van ons verwachten?

- Je doorloopt een **onboarding programma** met begeleiding van een senior Ambassador.
- Via onze **Upgrade Academy** krijgen alle medeMerkers kansen om zich verder professioneel te ontwikkelen.
- We stimuleren elke medeMerker om te groeien volgens zijn **talenten**.
- Je hebt **flexibele uren** en een agenda die je zelf kan bepalen in functie van jouw job.
- Natuurlijk wordt je inspanning en toewijding ook beloond met een competitieve vergoeding en andere aantrekkelijke voordelen.
- De opdracht wordt op zelfstandige basis uitgeoefend.

<https://upgrade-estate.be>