

Upgrade Estate – Investor Relations

Wat zal jouw bijdrage zijn aan het realiseren van onze missie?

- Je informeert onze klanten over de actuele projecten in verkoop en de meer-waarde van een investering.
- Je onderzoekt de behoeften van de klant en stemt deze af op onze investeringsoplossingen.
- Je bent verantwoordelijk voor het opvolgen van **warme leads**.
- Je gaat daarnaast ook proactief opzoek naar **nieuwe opportuniteiten**.
- Je staat in voor het volledige sales traject: **van lead tot closing**, en nadien ook de after sales.
- Je denkt mee over hoe we onze klanten verder kunnen **ontzorgen**.
- Je bekijkt de investeringsmarkt met een nieuwsgierige blik en je formuleert voorstellen rond nieuwe opportuniteiten.
- Je bent actief betrokken bij onze maandelijkse **sales forecasts**.

Wat je wil weten over het Sales Team:

- Je komt terecht in een **enthousiast team** van 6 getalenteerde en gemotiveerde sales.
- We streven ernaar om **impact** te maken en het beste resultaat te behalen voor onze klanten.
- Onze investeerders zijn echte believers die waarde hechten aan de '**Social Return on Investment**'.
- We verwerken samen maandelijks meer dan 1.000 nieuwe **gekwalificeerde leads**.
- We beschikken over meer dan €100 miljoen aan actuele **investeringsprojecten**.
- Onze investeerders kunnen rekenen op de beste klantenbeleving tijdens onze **weergaloze events**.
- We zijn trots op de positieve feedback van onze klanten en de **loyaliteit** die hieruit voortvloeit.
- "**Promise less give more**", dat is waar wij als team voor staan.
- Christophe blinkt niet alleen uit als coach voor zijn voetbalteam, hij is ook de betrouwbare steunpilaar van het team.
- Plezier onder collega's en een **hoog vertrouwen** zijn typerend voor onze bedrijfscultuur.
- In 2022 werden we bekroond met de titel '**Best Workplace**' en in juni mochten we de '**Wellbeing-Award 2024**' in ontvangst nemen!
- Ons bedrijf ademt **duurzaamheid** op verschillende aspecten: sociaal, ecologisch en economisch.
- Onze duurzaamheidsdoelstellingen stimuleren **omdenken en innovatie**.
- Bij ons is iedereen een **medeMerker**, want we geloven in het delen van onze visie en waarden.
- We houden van **diversiteit** en geven de voorkeur aan kleurrijke karakters boven traditionele profielen.

Wat kun je van ons verwachten?

- Je doorloopt een **onboarding programma** met begeleiding van een senior Ambassador.
- Via onze **Upgrade Academy** krijgen alle medeMerkers kansen om zich verder professioneel te ontwikkelen.
- We stimuleren elke medeMerker om te groeien volgens zijn **talenten**.
- Je hebt **flexibele uren** en een agenda die je zelf kan bepalen in functie van jouw job.
- We zijn net verhuisd naar **een nieuw Upoffiz gebouw** in Gent, een inspirerende site vol beleving.
- Natuurlijk wordt je inspanning en toewijding ook beloond met een competitieve vergoeding en andere aantrekkelijke voordelen.

<https://upgrade-estate.be>